

Résumés

GUNDERSON, M.: «Regional Productivity and Income Convergence in Canada Under Increasing Economic Integration [Productivité dans les régions et convergence des revenus au Canada dans les conditions d'une croissance de l'intégration économique]»;

Cette étude analyse la convergence de la productivité dans les régions, des salaires et des revenus au Canada en examinant les questions d'ajustement de la main-d'oeuvre associées à une telle convergence. L'analyse repose sur des théories et des données empiriques extraites de plusieurs domaines inter-reliés: convergence de la croissance et des conditions préalables à la croissance, la migration, le coût des ressources et les paiements de péréquation; la convergence spatiale, la croissance ainsi que le déclin des villes, l'impact du voisinage et l'inégalité sociale; la compétition entre divers niveaux d'administration pour attirer des investissements et enfin le libre-échange. L'analyse conclut à une convergence régionale de la productivité des salaires et des revenus. On note cependant une grande variabilité dans cette tendance de telle sorte que l'on ne puisse prédire une hausse pour les régions les plus pauvres. Il y a un danger réel pour ces régions, qu'elles soient marginalisées par ce processus d'intégration si elles ne possèdent pas au départ, les conditions minimales, préalables à un tel processus de convergence. Les régions les plus riches peuvent soutenir un tel processus de croissance dans la mesure où elles peuvent jouir d'économies d'échelle et d'externalités. Les niveaux actuels des transferts fiscaux seront par contre plus difficiles à maintenir, dans des conditions d'intégration économique et de ce fait, l'impact des forces du marché sur la divergence ou la convergence vont probablement jouer davantage.

COFFEY, J.C. and DROLET, R.: «Make or Buy?: Internalization and Externalization of Producer Service Inputs in the Montreal Metropolitan Area [Produire ou acheter?: l'internalisation et l'externalisation des services à la production dans la région métropolitaine de Montréal]».

À chaque étape, les services à la production augmentent l'efficacité du processus de production et la valeur du produit. Pour chaque type de service qu'il consomme, un établissement adopte une stratégie de produire (fournir le service à l'interne par le biais de son propre personnel) ou acheter (faire la sous-traitance auprès d'un établissement externe). Dans cet article, nous examinons ce phénomène des points de vue conceptuel et empirique. D'abord nous résumons les facteurs qui, selon la littérature, peuvent influencer la décision de produire ou acheter. Ensuite, après une section portant sur les définitions et la méthodologie, nous présentons les résultats d'une enquête sur la consommation des services à la production

dans la région métropolitaine de Montréal. Nos résultats comprennent à la fois une analyse descriptive de l'internalisation et de l'externalisation dans la consommation des services à la production, ainsi qu'une analyse des facteurs qui sont sous-jacents à la décision «produire-acheter». En guise de conclusion, nous discutons les liens entre nos résultats et la littérature portant sur les services à la production.

THIBODEAU, J-C. and MARTINEAU, Y.: "Essaimage technologique en région périphérique: étude de cas".

Les récents travaux en science régionale mettent l'accent sur les technopôles et suggèrent d'appuyer le développement des régions sur une meilleure utilisation du potentiel local. Cependant, les outils développés pour évaluer les capacités innovatrices des régions s'appliquent mal aux régions périphériques, à faible densité démographique où les activités économiques sont fortement polarisées par quelques centres urbains.

Dans un tel contexte, est-ce que les activités d'une entreprise donneuse d'ordres, utilisatrice de technologies de pointe, peuvent constituer un catalyseur suffisamment important pour générer une diffusion technologique régionale? C'est ce que nous avons tenté de vérifier à partir d'études de cas menées auprès d'industries manufacturières localisées dans diverses régions périphériques du Québec. Nous présentons ici les premiers résultats de cette recherche à partir de quatre cas d'entreprises localisées dans la région de la Côte-du-Sud.

RICE, M.: «Functional Dynamics and a Peripheral Quaternary Place: The Case of Calgary». [La dynamique fonctionnelle d'un centre d'activités quaternaires: le cas de Calgary].

Cet article étudie le rôle de Calgary à la manière d'un siège social dans un centre périphérique canadien. On examine comment la communauté de hauts gestionnaires de Calgary a suivi l'évolution de l'économie nationale de 1970 à 1990. La conclusion principale de l'étude est que ce sont les firmes dans les secteurs en déclin qui ont dominé le milieu gestionnaire de Calgary durant les dernières années. L'étude tente de lier ce phénomène au concept de centre-périphérie et à celui de la dépendance vis-à-vis du secteur des ressources. Il y a donc dans ces résultats des implications qui touchent au développement des théories de la localisation et du développement régional.

STABLER, J.C.: «Economics and Multicommunity Partnerships [Concepts économiques et partenariats multicommunautaires]».

L'objectif de cette étude est d'identifier les motifs qui inciteraient les communautés rurales à entrer dans des partenariats multicommunautaires de type économique, ainsi que les contraintes qui pourraient surgir de ce type de collaboration. Les sciences économiques ont

jusqu'à présent assez peu contribué à l'étude de ces phénomènes. C'est ainsi que nous avons été amené dans notre approche, à identifier les concepts tirés de la théorie économique, que l'on pourrait invoquer soit pour promouvoir ou pour rejeter toute tentative de développement multicommunautaire. Il semble évident que ce genre de développement exigerait l'établissement de structures nouvelles, qui viendraient remplacer l'actuelle structure des communautés locales, dont les stratégies visent uniquement le développement communautaire individuel. Il faudrait, dans ce nouveau contexte, des stratégies qui permettraient de s'identifier à des entités régionales plus élargies.

HANSEN, N.: «Regional Development Policies: Past Problems and Future Possibilities [Stratégies de développement régional: Problèmes anciens et possibilités nouvelles]».

L'accroissement des disparités régionales dans un certain nombre de pays industriels, a suscité un regain d'intérêt dans l'étude des politiques de développement régional. Cependant, la complexité des régimes de développement régional et de leurs processus nous porte à croire qu'il est peu probable que l'on puisse tous les expliquer par une seule théorie générale. De toute façon, il semble que, là où les politiques de développement ont connu quelque succès, on le doit à la présence de réseaux inter-firmes très actifs et aux efforts de collaboration et de coopération. Par le passé, les stratégies régionales visaient à soutenir les régions sous-développées, par des subsides et un accès plus grand aux flux d'informations venues de l'extérieur. À l'avenir, les politiques devront porter une plus grande attention aux réseaux d'information, orientés vers l'extérieur de la région, de telle sorte que les firmes d'une région puissent s'intégrer à de grands réseaux qui les relient aux foyers d'innovation ayant un potentiel de développement. Cette approche semble plus consistante avec l'expérience qui démontre qu'il importe plus, quand on veut générer des activités innovatrices, de faire connaître le problème à résoudre que de s'attaquer à la génération d'un savoir nouveau.

MILLERD, F. «The Impact of Water Level Changes on Commercial Navigation in the Great Lakes and St. Lawrence River» [L'impacts de la gestion des niveaux des eaux sur la navigation commerciale dans les grands lacs et le St Laurent].

L'impacts de la gestion des niveaux des eaux dans les grands lacs et le St Laurent est estimé. Les couts de la navigation pour l'année 1989 sont déterminés pour chaque scénario de gestion des niveaux proposé. Le cout de chaque scénario est estimé relatif au cout de navigation du niveau de référence qui reflète les niveaux historiques des eaux et le régime de gestion en place. Les résultats indiquent, qu'indépendamment des nouvelles mesures qui sont adoptées, la navigation des grands lacs est avantagé. Si le dioxyde de carbone atmosphérique se double il y aura un effet négatif considérable sur la navigation commerciale.

Contact the journal at: dwserve@nb.sympatico.ca