

## Résumés

**NAQVI, K., B. SHARPE et A. HECHT:** "Local Attitudes and Perceptions Regarding Development: Parry Sound, Ontario".

«Local Attitudes and Perceptions Re-garding Development: Parry Sound, Ontario [Attitudes et perceptions locales sur le développement: le cas de Parry Sound, Ontario]». Les restrictions fiscales et la restructuration économique internationale influencent les pratiques de développement régionale au Canada. Au lieu de poursuivre le concept d'un développement dans quelques pôles de croissance, la tendance va plutôt vers l'idée d'un développement individuel sur le plan communal, les communes ayant un potentiel humain indéniable ainsi que des institutions locales bien adaptées. Un développement à l'échelle des communes aurait aussi l'avantage d'un plus grand effort de coopération et de support locaux de la part de la population. Ceci implique que la perception et les attitudes envers un tel développement sont d'une importance essentielle, car la mise en place d'institutions et d'activités bien adaptées nécessite un support bien fondé dans le public. Une enquête effectuée parmi les résidents de Parry Sound prouve qu'ils sont très concernés en ce qui est des conditions économiques de leur commune et qu'ils supportent l'idée d'un développement communal. Cependant il n'y a que très peu de compréhension pour des stratégies intégrales de développement intercommunal. En même temps les connaissances concernant les institutions et les pratiques locales sont plutôt réduites. Aussi peut-on constater une certaine polarisation entre le commerce et la population lorsqu'il s'agit de définir les problèmes et les potentiels de la commune ainsi que les buts précis et adaptés d'un futur développement.

**SIMARD, M.:** «Immigration agricole au Québec: Impact sur le milieu rural et le développement régional [Agricultural Immigration in Quebec: Its Impact on Rural Life and Regional Development]».

Cet article est consacré à l'impact de l'immigration agricole des années 1970 au Québec. Une approche diachronique et globale est privilégiée où sont abordés les domaines variés de l'insertion, tant économique que sociale, politique et culturelle, de même que l'enracinement de la famille agricole immigrante en milieu rural. Partant du projet initial de promotion économique des entrepreneurs agricoles immigrants, cet article met en évidence les incidences diversifiées de ce type d'immigration sur les communautés locales et le développement régional..

**EDGINGTON, D.W.:** "Trade, Investment and the New Regionalism: 'Cascadia' and its Economic Links with Japan". [Commerce, Investissement et nouvelle régionalisation: les liens économiques entre la région 'Cascadia' et le Japon]».

Le Japon est le partenaire commercial international le plus important ainsi que la principale source d'investissement et de tourisme étrangers de la région 'Cascadia'. Pour établir la nature de cette relation on a rassemblé des données appropriées de la Colombie-Britannique et des États de Washington et de l'Orégon. On a également interrogé des agents commerciaux de la fonction publique et des grandes corporations japonaises présentes dans la région. Les résultats démontrent que les liens avec le Japon sont à l'origine de la croissance et de la cohésion économique régionale bien que l'on y rencontre encore à l'heure actuelle certaines contraintes au commerce et à l'investissement. Les difficultés proviennent surtout de la faible valeur ajoutée des produits et services vendus au Japon et d'une certaine polarisation des activités en régions métropolitaines. Cette étude présente certaines stratégies qui pourraient faire de "Cascadia" un centre hospitalier et récréatif intéressant pour la région du Pacifique.

**LIPSHITZ, G.:** "Regional Disparities: The Canadian Case in the Theoretical Context". [Disparités régionale: Le cas canadien dans le contexte théorique]».

La croissance ou le déclin de l'activité économique sont généralement répartis d'une façon inégale dans beaucoup de pays. Dans la plupart des pays la croissance économique nationale s'accompagne d'une polarisation de l'activité et d'une augmentation dans les disparités régionales. Seuls quelques pays ont disposé d'une croissance nationale ayant entraîné une réduction dans les disparités régionales. Les disparités régionales s'atténuent ou s'accroissent-elles avec le temps; de même l'intervention gouvernementale est-elle nécessaire pour les amenuiser? Il y a trois grandes écoles de pensée à ce sujet: l'école de l'équilibre spatial, celle du déséquilibre spatial et celle de l'école radicale. Cette étude résume les arguments avancés par les chercheurs canadiens de chacune de ces écoles, notamment les économistes, géographes, sociologues, politicologues et planificateurs.

**HARTUNG, V.L.:** "Regional and Statistical Variation in the Commodity Structure of Canada's Intra-Industry Trade with the United States" [Variations régionales et statistiques dans la structure commerciale intra-industrielle des matières premières entre le Canada et les États-Unis]».

Cette étude explore les nouvelles tendances dans le commerce intra-sectoriel des matières premières entre le Canada et les États-Unis en vue de mieux comprendre l'évolution des échanges commerciaux entre pays développés. Les résultats de cette analyse suggèrent que les

firmes canadiennes ont établi de forts liens intra-sectoriels avec firmes américaines et que le Canada devrait promouvoir l'élargissement de cette interaction par la création de nouvelles grappes industrielles Canada-américaines. Si on parvient à définir une nouvelle statistique qui puisse mesurer ce niveau d'interaction et d'inter-connectivité on pourrait alors établir des stratégies politiques efficaces pour promouvoir le commerce international, entre Détroit au Michigan et Windsor en Ontario.

**BROWN, W.M.:** "Competitiveness in a Resource Dependent Region: The Case of Food Processing in Canada's Maritime Provinces". [Compétitivité dans une région dépendante des ressources: le cas de la transformation alimentaire dans les provinces maritimes du Canada]».

Un des problèmes de l'économie des Maritimes est son incapacité d'assurer une plus grande valeur ajoutée aux produits du secteur des ressources. Cette étude explique en partie l'origine de cette difficulté. L'auteur formule l'hypothèse qu'il y a des différences marquées dans la façon de commercialiser les produits entre les firmes à haute valeur ajoutée et celles à faible valeur et que ces différences sont attribuables à certains facteurs qui font que la région des Maritimes connaît certaines difficultés en ce domaine. L'analyse démontre que les firmes à haute valeur ajoutée font appel à des facteurs et des stratégies de haut niveau pour établir et maintenir leur part de marché et peu de firmes dans les Maritimes sont en mesure de mettre en oeuvre des stratégies de ce genre.

Contact the journal at: [dwsolve@nb.sympatico.ca](mailto:dwsolve@nb.sympatico.ca)